

Dossier Partenaires

# Sage Customer View et Sage Reports, les 2 premières Apps de Génération i7





Contexte et besoins marché

3

Présentation des Apps

5

Dispositif d'accompagnement

16

Outils d'aide à la vente

20



---

# Contexte et besoins marché :

## Un virage numérique lent, des projets encourageants

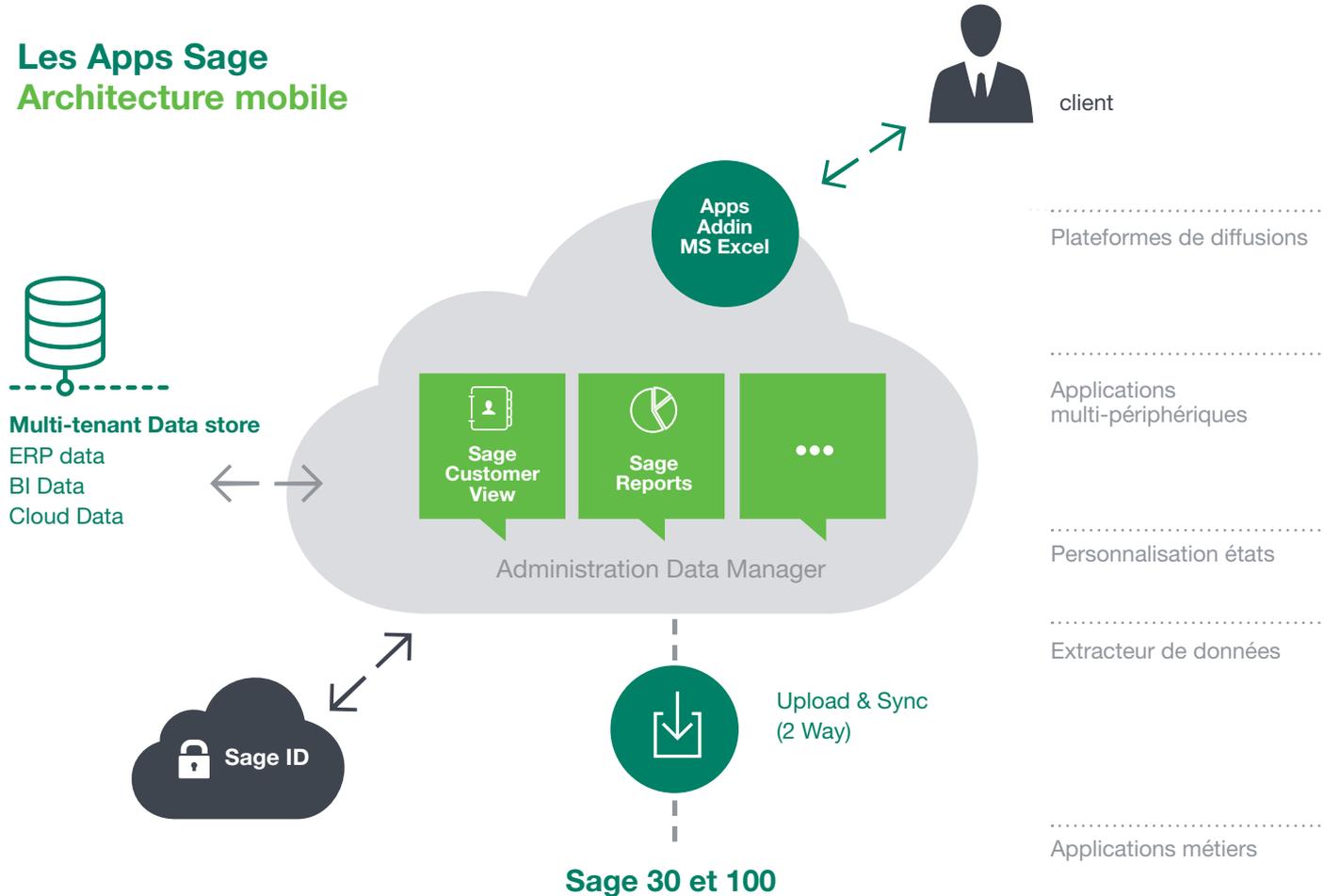
### Un fort potentiel d'équipement

- ▣ En 2011, seulement **5% des PME équipées en tablettes**.
- ▣ Début 2014, les entreprises devraient continuer d'équiper leurs commerciaux, en priorité les nomades et dirigeants commerciaux, en tablettes (40%) et smartphones (43%).

### De nouvelles tendances qui poussent les PME à s'équiper

- ▣ La génération « Y », des profils technophiles exigeants : 40% des actifs en 2015.
- ▣ Le développement de la mobilité en entreprise avec des technologies qui arrivent à maturité.
- ▣ Les phénomènes BYOD et ATAWAD.

# Les Apps Sage Architecture mobile





# Sage Customer View

## Sage 30 et Sage 100

### Génération i7 version 7.50

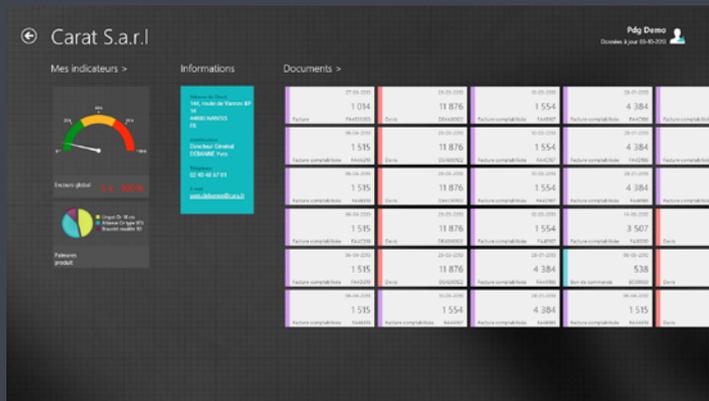
# Sage Customer View



CA HT facturé par société



facturation



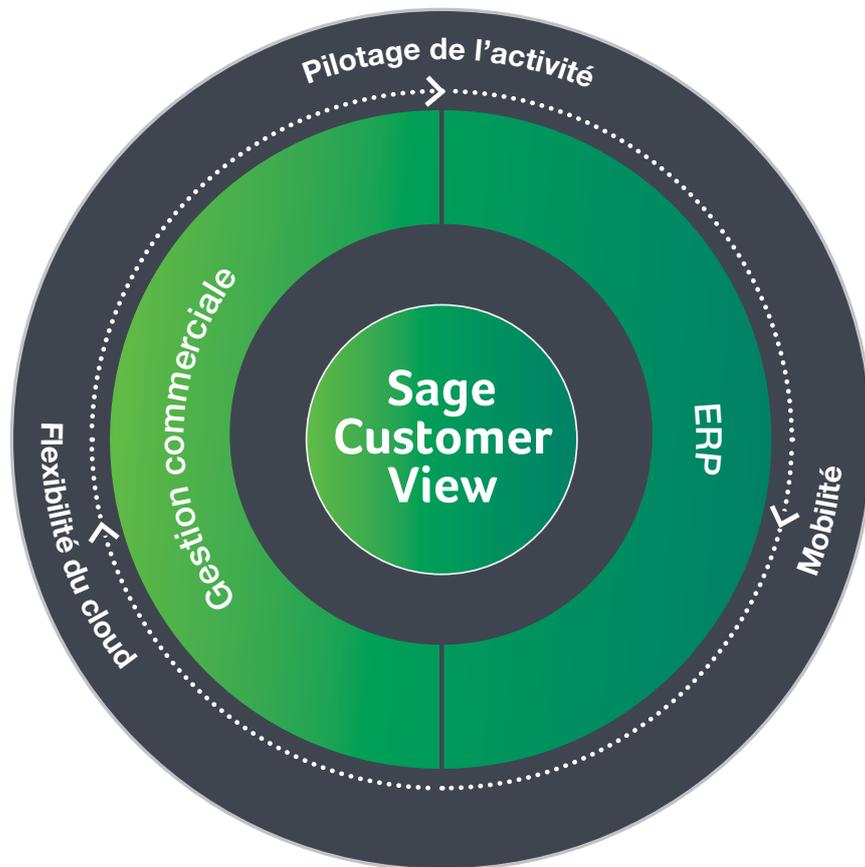
Carat S.a.r.l.



Mes Clients

.....

**Sage Customer View :**  
la solution qui vous  
donne une vision à  
360° de votre activité  
en mobilité



<p>Une approche innovante et cohérente</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Un accès simple et rapide</b> à l'ensemble des données de votre activité et de vos clients (tableaux de bord, informations clients, historique et détail des documents commerciaux).</li> <li>▪ Un accès à ses données <b>partout et tout le temps, même en mode offline.</b></li> <li>▪ Sage Customer View permet de consulter ses données <b>de façon sécurisée.</b></li> </ul>
<p>Transfert des données et synchronisations illimitées</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Essai gratuit pendant 1 mois avec des données de démonstration.</b></li> <li>▪ <b>Téléchargement gratuit de l'application Sage Customer View</b>, sur les différents stores.</li> <li>▪ Le transfert des données et des synchronisations illimitées.</li> <li>▪ 1 accès à Sage Data Manager pour démarrer l'app et administrer les utilisateurs.</li> </ul>
<p>Cible</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Directeurs commerciaux, Direction générale, Forces de ventes</li> </ul>



**Avec Sage 30 :**  
60 € par an par utilisateur



**Avec Sage 100 :**  
120 € par an par utilisateur

.....

## Sage Customer View :

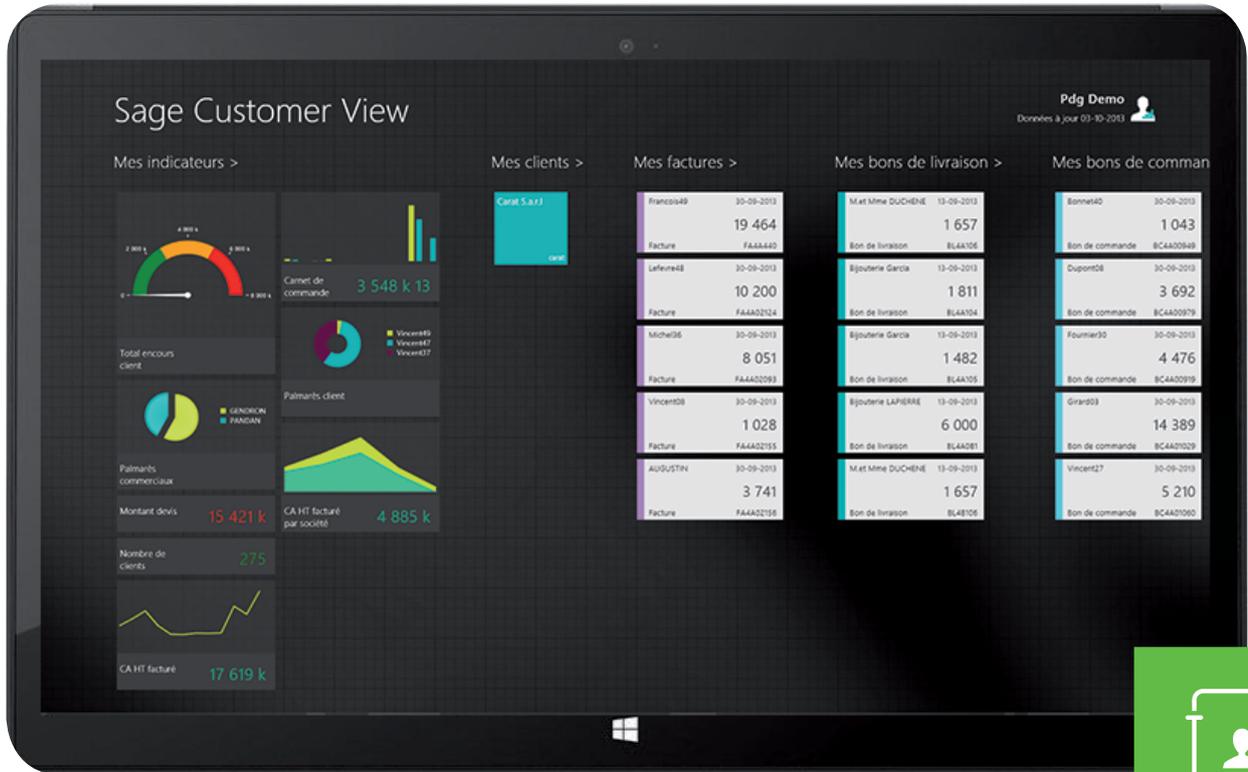
Application mobile  
disponible sur  
tablette et PC  
Windows 8

### Fonctionnalités

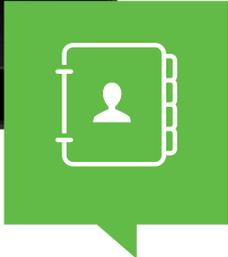
- › La flexibilité du Cloud, des outils de pilotage disponibles en toute sécurité.
- › Une bibliothèque d'indicateurs métiers de pilotage de l'activité d'entreprise.
- › Une vision à 360° du portefeuille clients.

### Bénéfices

- › Un accès simple et sécurisé aux données partout et tout le temps, même en mode offline.



Tableaux de bord des indicateurs clés



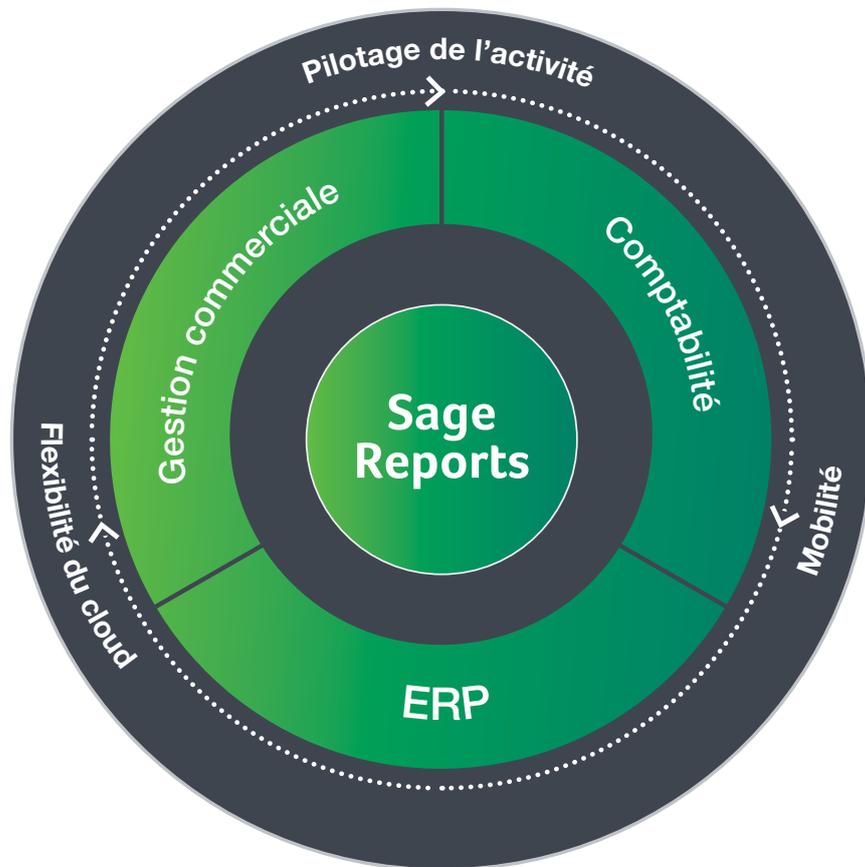


# Sage Reports



## Sage Reports :

La solution la plus simple et la plus rapide pour analyser vos données et piloter votre activité



### Création de rapports sous Excel

- Une **interface simple et intuitive avec un requêteur** pour aider à la création de tous types de tableaux et d'analyses.
- Mise à jour simple des rapports **à distance, même hors l'entreprise, grâce à une connexion sécurisée.**
- Un **puissant moteur de BI** pour agréger en temps réel les données et restituer instantanément les résultats des requêtes.
- Une **bibliothèque de rapports existants** mise à disposition.

### Transfert des données et synchronisations illimitées

- **Essai gratuit pendant 1 mois.**
- Application disponible gratuitement via un lien de téléchargement envoyé au client.
- **Le transfert des données et des synchronisations illimitées.**
- 1 accès à Sage Data Manager pour démarrer l'app et administrer les utilisateurs (Back office).

### Cible

- Comptables, Administratifs, Management



**Avec Sage 30 :**  
120 € par an le 1<sup>er</sup> utilisateur  
(60 € par an par utilisateur supplémentaire)



**Avec Sage 100 :**  
180 € par an le 1<sup>er</sup> utilisateur  
(120 € par an par utilisateur supplémentaire)

## Les fonctionnalités

Je peux accéder à mes analyses applicatives en quelques clics

Je peux créer tous les tableaux que je veux avec un requêteur intuitif pour sélectionner mes indicateurs

J'ai accès à un catalogue d'états métiers pour me guider dans mes premiers pas

Je peux réutiliser mes rapports et rafraichir mes données dans Excel, tout le temps et depuis n'importe où via une simple connexion Internet

Je crée directement mes tableaux croisés dynamiques et mes états sont pré-formatés intelligemment

Je peux contrôler l'accès aux données et ainsi gagner en sécurité

Je dispose d'une vue consolidée multi-sociétés

La simplicité pour sélectionner les périodes et effectuer une comparaison entre 2 périodes

La fonction Mono cellule permet de construire et de dupliquer des rapports consolidés de façon automatisée.

## Les bénéfices

Efficacité et productivité

Efficacité, simplicité d'utilisation et intuitivité, personnalisation

Gain en agilité et productivité

Je capitalise sur l'existant et consacre mon temps à des tâches ayant une réelle valeur ajoutée

Gain en agilité et facilité d'utilisation

Sécurité

Je gagne en pertinence dans l'analyse croisée des données relatives à l'ensemble de mes sociétés

Simplicité d'utilisation

Gain en efficacité et productivité,  
Décision en temps réel

## Fonctionnalités et bénéfices détaillés





## Dispositif d'accompagnement

# Montée en compétences Commerciale

	Avril	Mai
Durée	2h	Demi-journée
Format	Websem	Atelier Présentiel
Contenu	Prise en main du discours commercial, argumentaires et démos types	Vocabulaire et compréhension de l'environnement Cloud, les offres Sage PME dans cet environnement, avantages et bénéfices clients + revendeurs, démos types, mise en pratique
Cible	Commerciaux et consultants avant-vente des partenaires	Commerciaux et consultants avant-vente des partenaires

# Montée en compétences Technique

## Objectif

## Payant

- ▶ Stimuler le quotidien des utilisateurs en exploitant les applications dynamiques, Sage Customer View et Sage Reports



Familiariser les utilisateurs avec l'environnement des applications



Paramétrer le logiciel Sage Business Sync (SBS)



Paramétrer le logiciel Sage Data Manager (SDM)



Exploiter Sage Customer View (SCV)

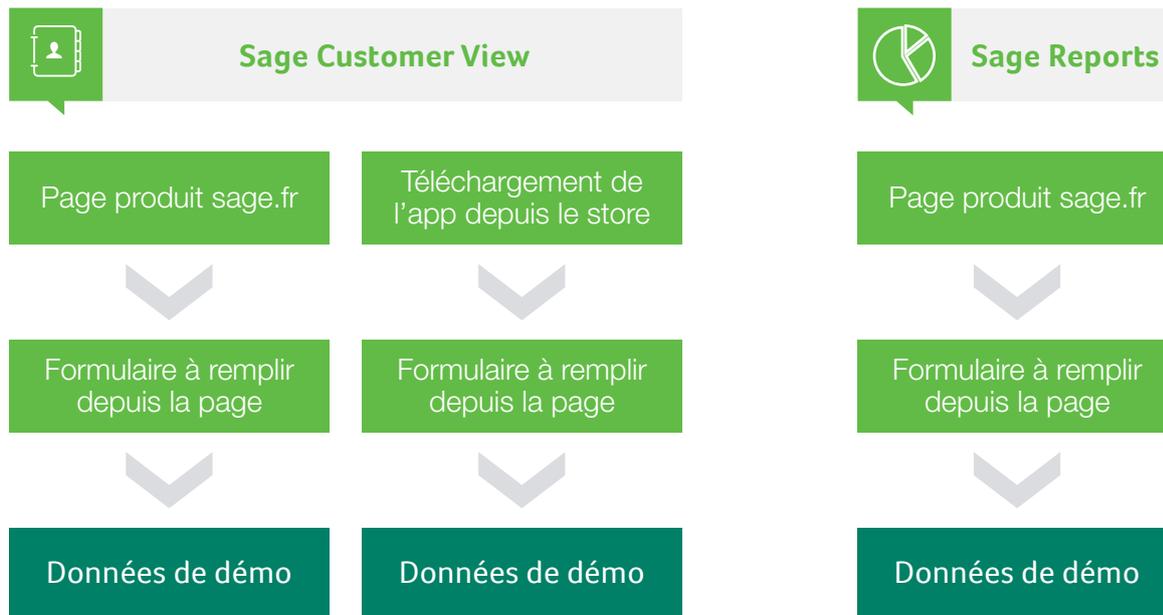


Analyser les données sous Excel

- ▶ **Pour plus d'informations ou vous inscrire :** [sageformationpme@sage.com](mailto:sageformationpme@sage.com) ou au 01 41 66 26 55

# Try'n Buy

Faites tester les Apps à vos clients et prospects !



---

# Outils d'aide à la vente

## Disponibles dans votre espace partenaires

- [Fiche produit Sage Customer View](#)
- [Fiche Sage Reports](#)
- [Vidéos de démonstration Sage Customer View](#)
- [Vidéos de démonstration Sage Reports](#)



Vos clients et prospects souhaitent rester connectés aux données de leur entreprise.  
**Les Apps Sage** répondent à ce besoin et simplifient les process de gestion des PME.

**Pour en savoir plus,**  
**contactez nos experts au 0825 066 166** (0,15 € TTC/min)